

Mazrica BI

Business Intelligence.



Chapter1 機能概要

Chapter2 データ活用

Chapter3 Mazrica BIの概要

Chapter4 Mazrica BIの特徴

Chapter5 活用イメージ

Chapter6 ご利用の流れ

AGENDA

Chapter1

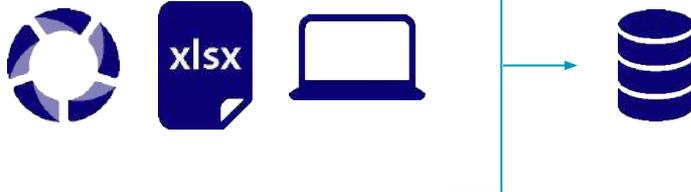
機能概要



BI(ビジネスインテリジェンス)とは

データを一箇所に蓄積し、柔軟・高速に集計や可視化ができるツールです

データを蓄積する

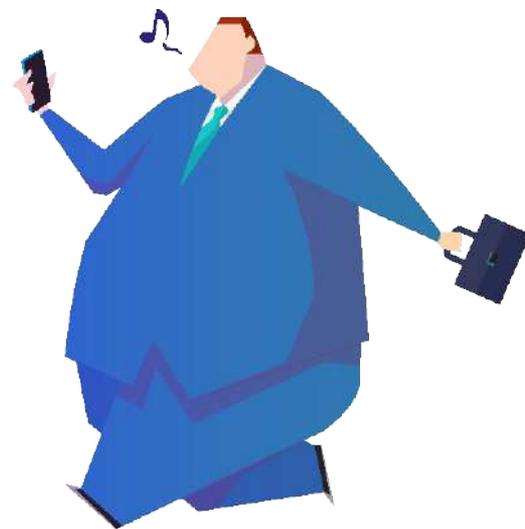


データを集計・可視化する

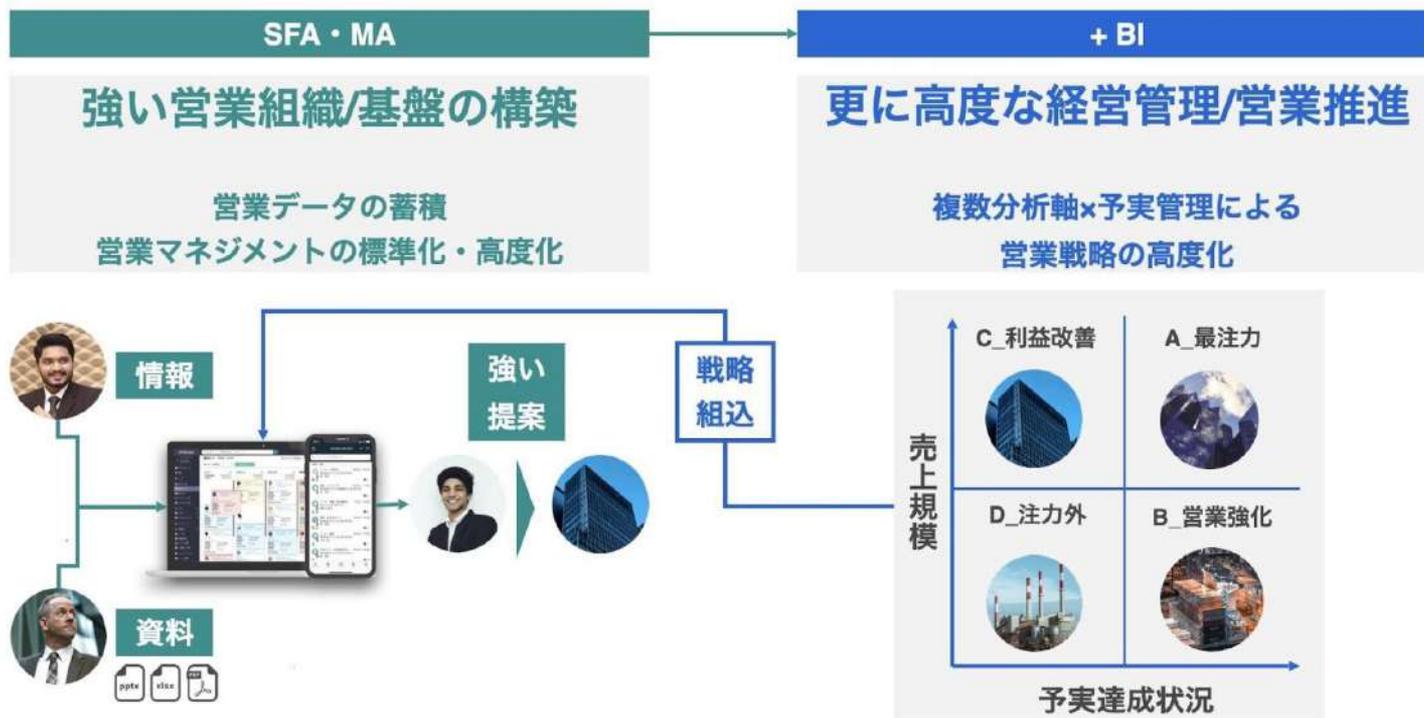


Chapter2

データ活用



SFA・MA +BIで経営管理/営業推進レベルの向上、顧客価値向上を実現



BIによって蓄積データを活用することで、経営管理 / 営業推進の高度化を実現

ゴール

組織的なデータ・情報活用による経営管理 / 営業推進スピードの向上・高度化

分析データ
一元化



As is

分析用データ・ファイルが**散在**
データ**収集 / 整形工数大**



To be

分析用データを一元管理
数値を自動集約し、**簡単整形**

分析/管理レベル
高度化



目標と実績が**分断 / 予実管理が困難**
複数セグメントでの**要因分析が困難**



エクセルデータを連結し予実管理
ドリルダウンで高速要因分析

レポート作成 / 共有
高速化



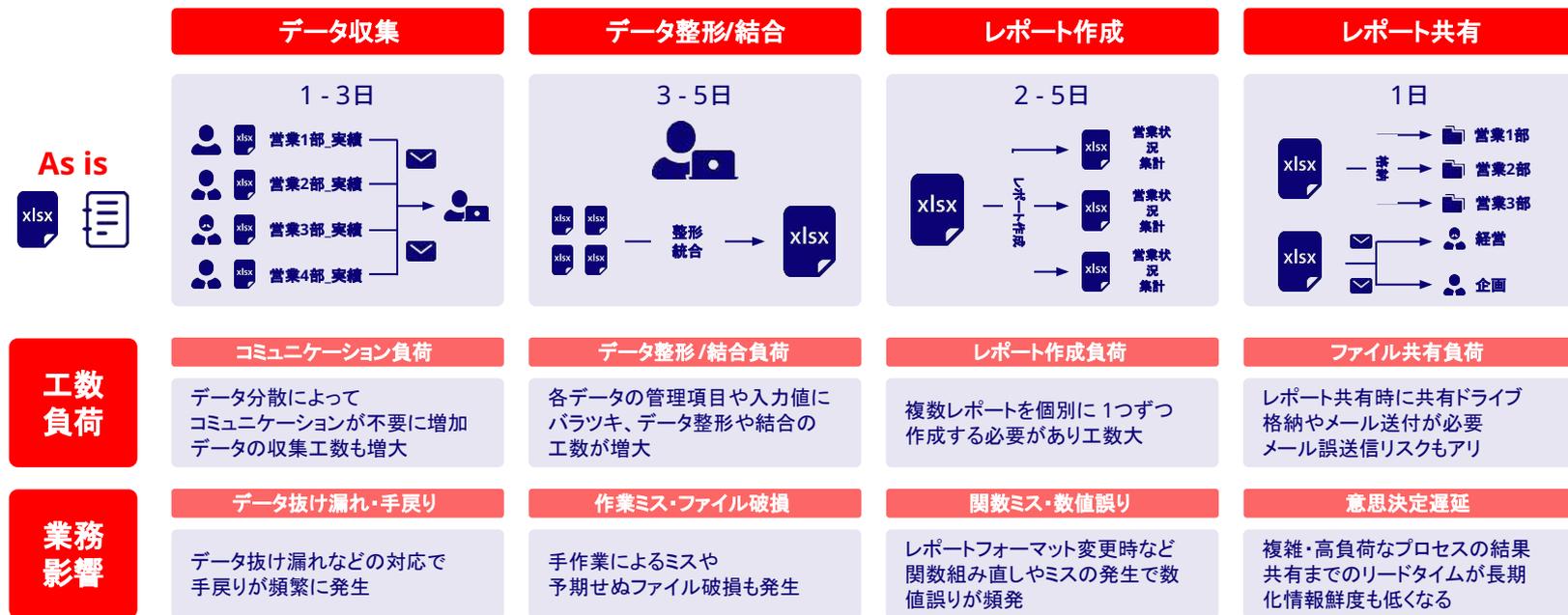
専門スタッフがレポート作成
分析業務が集中し、**意思決定が遅延**



専門スタッフ以外も柔軟に
レポート作成 / 共有が**可能**

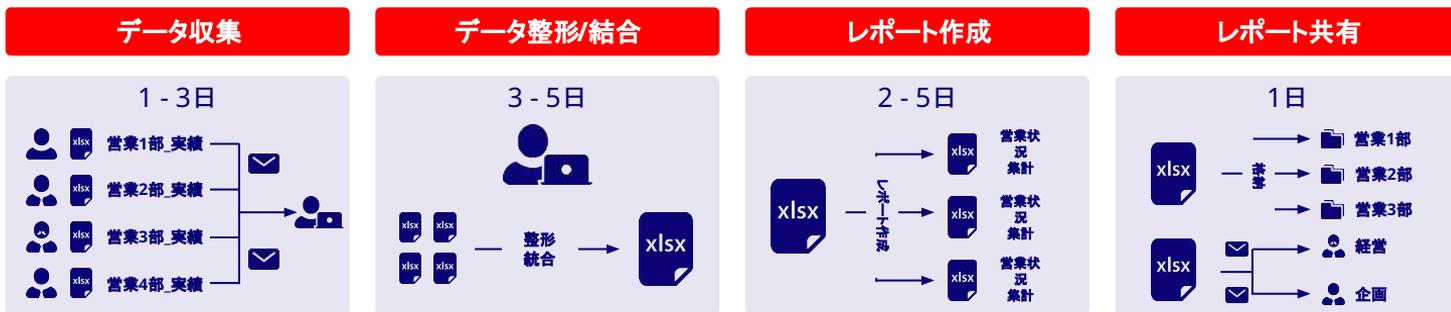
データが分散した状況では、業務負荷の増大や意思決定の遅延リスクが存在

月次報告までに2週間ほど要することも



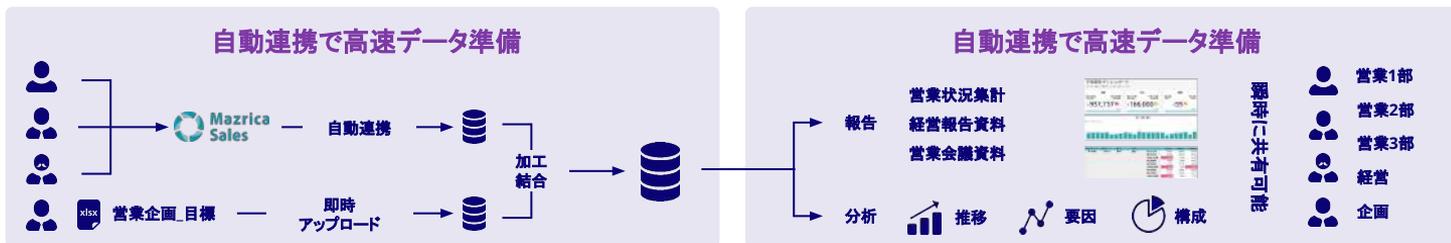
Mazrica + BI 活用によって、データの収集から共有まで一気通貫で高速・高度化

月次報告までに2週間ほど要することも



構築後は瞬時に数値をレポート共有

To-be
+ BI



Chapter3

Mazrica BIの概要



社内の分散データを統合し一元管理 高速分析や柔軟なデータ可視化・共有が可能

1. データ連携・統合

社内に分散した
データを統合・一元管理



目標データ
受注データ
会計データ

2. 集計・分析

統合データを活用し
簡単集計・高速分析



推移分析
要因分析
構成分析

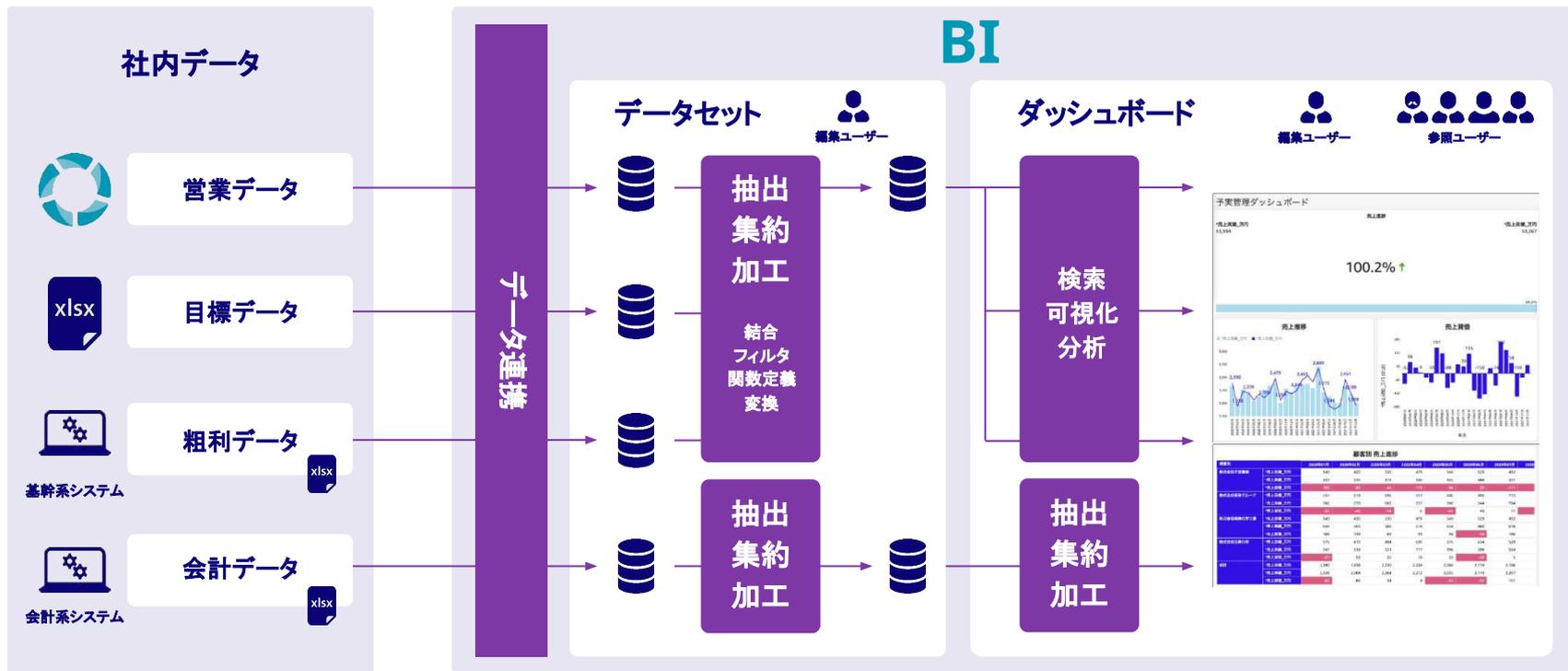
3. 可視化・共有

ダッシュボードで
データを瞬時共有



経営 営業 企画 商品

データ連携・集約・可視化/分析を一気通貫で実現し、意思決定を高速化



Chapter4

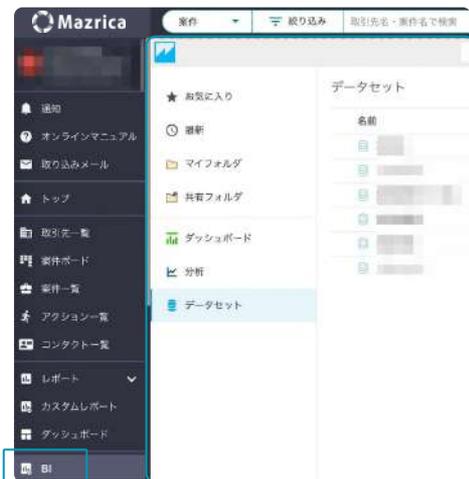
Mazrica BIの特徴



クラウド利用に最適化した最新BIツールであり、直感的操作で分析の高度化を実現

瞬時アクセス

Mazrica上で高度なBI機能を
直接利用可能



高速

ノーコードで高速に
ダッシュボードを作成可能



柔軟

多様なグラフで
目的に合わせて柔軟に可視化



BIによって組織全体のデータ活用を促進し、分析や可視化を更に高度化

データセット



分析レポート

ダッシュボード



利用可能データ

データ結合

グラフの種類

計算項目の作成・利用

数式の書式設定

グラフの配色設定

レポート作成上限数

データのエクспорт

Mazrica BI

Mazrica以外の外部
データも可

CSVなど結合可能

多様
ドーナツ・ウォーターフォールなど

分析中に計算項目を追加可能

%表示・小数点の位置など

任意の配色設定可能

上限無し

CSV・Excel・PDF

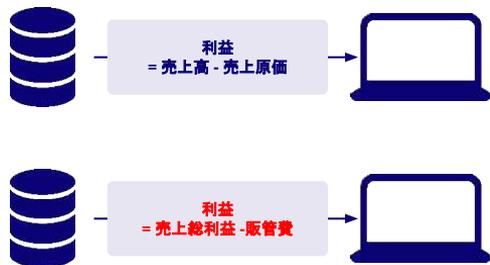
分析数値を柔軟・高速に定義可能であり、数値定義も統制し標準化

(例)「利益」の項目を設定する

他社BI ①

レポート単位で項目定義が必要
利用者によって数値にバラツキ

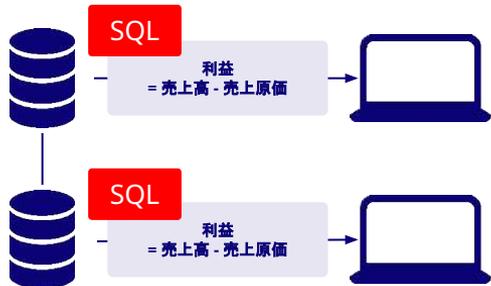
画面から設定可能だが
機能が多いため、習得難易度は高め



他社BI ②

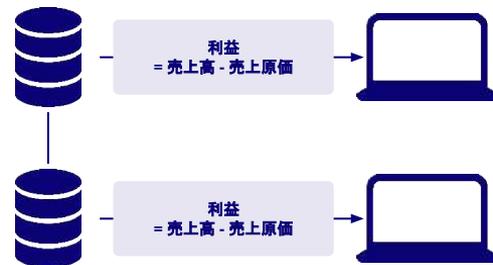
データセットに項目を定義し、同一項目を共有利用することで標準化可能

開発画面でSQLコーディングが必要
高度な専門性が必要なため
改修に費用や時間を要する可能性アリ

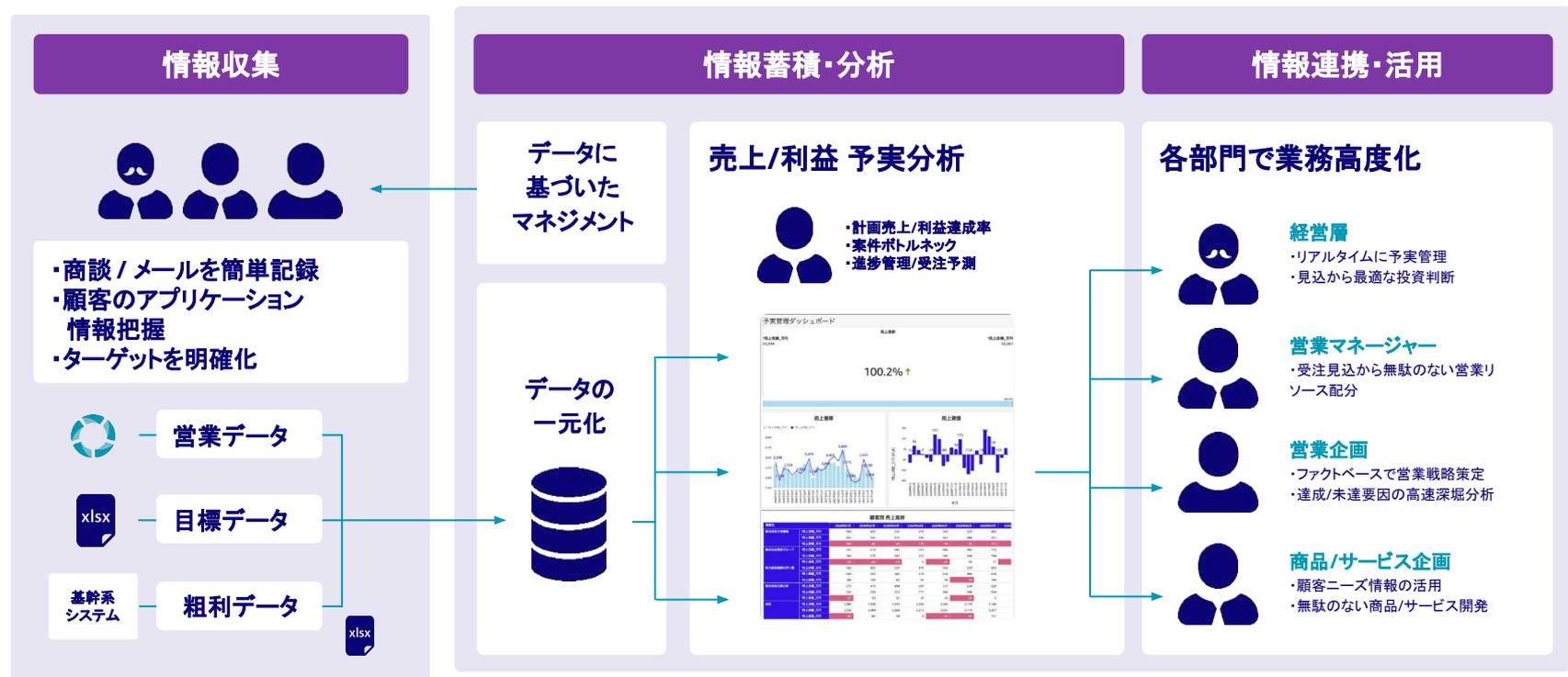


Mazrica BI

画面上で容易に設定可能



売上・予算・原価データを統合してBIに投入し、予実管理ダッシュボードを構築



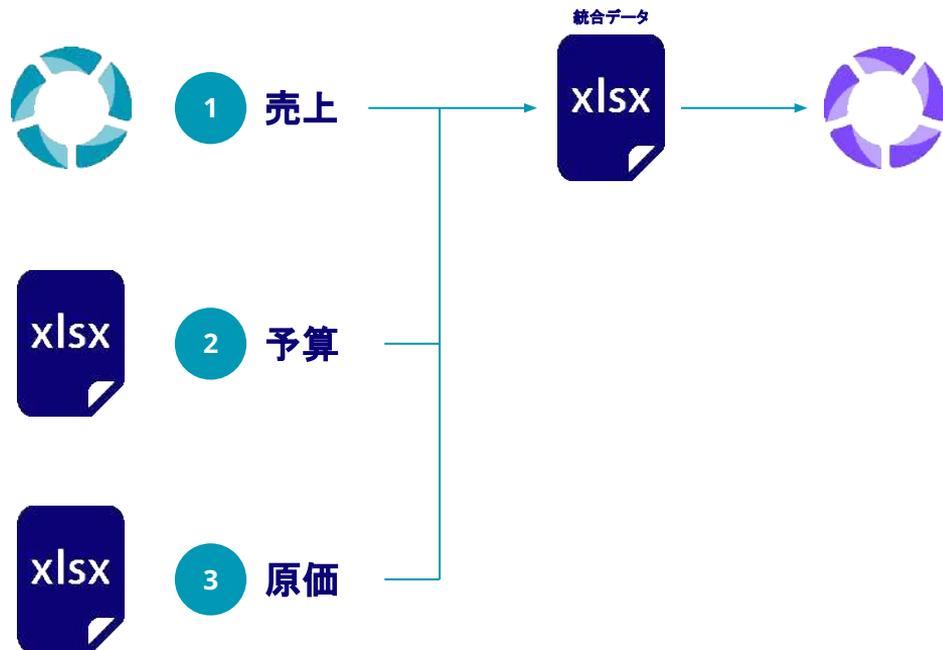
Chapter5

活用イメージ



Chapter4 Mazrica BIの特徴

クラウド利用に最適化した最新BIツールであり、直感的操作で分析の高度化を実現



目標・実績や貸借などの指標を、視覚的に分かりやすい形で可視化

売上目標・実績進捗



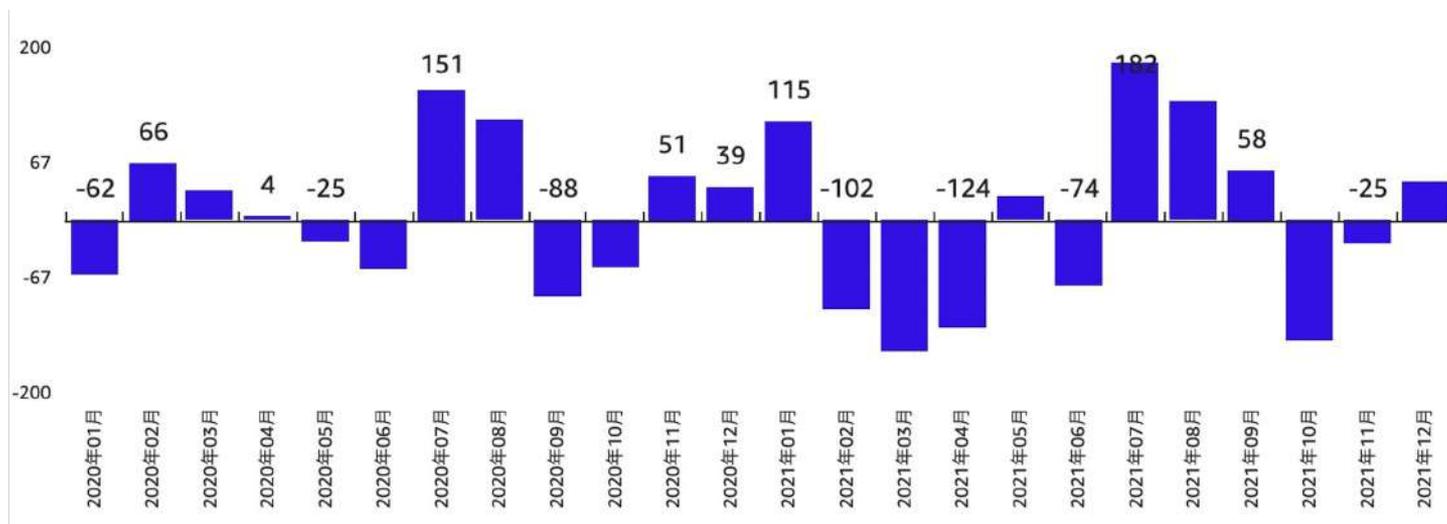
目標・実績や貸借などの指標を、視覚的に分かりやすい形で可視化

売上目標・実績進捗



目標・実績や貸借などの指標を、視覚的に分かりやすい形で可視化

売上貸借進捗



グループ別・顧客別などの軸で細分化し、予実管理が可能

事業部別 予実管理

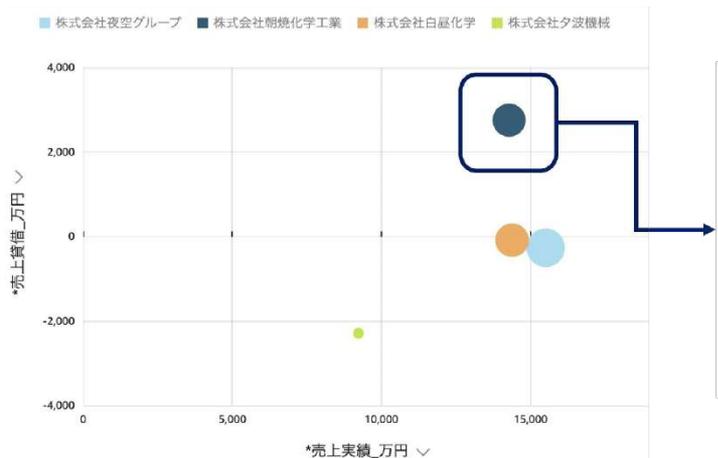
グループ		2020年01月	2020年02月	2020年03月
第1事業部	*売上目標_万円	1,079	840	1,040
	*売上実績_万円	1,079	894	1,061
	*売上貸借_万円	0	54	21
第2事業部	*売上目標_万円	575	479	494
	*売上実績_万円	547	533	521
	*売上貸借_万円	-27	53	26
第3事業部	*売上目標_万円	737	618	696
	*売上実績_万円	702	578	682
	*売上貸借_万円	-35	-40	-14
合計	*売上目標_万円	2,390	1,938	2,230
	*売上実績_万円	2,328	2,004	2,264
	*売上貸借_万円	-62	66	34

顧客別 予実管理

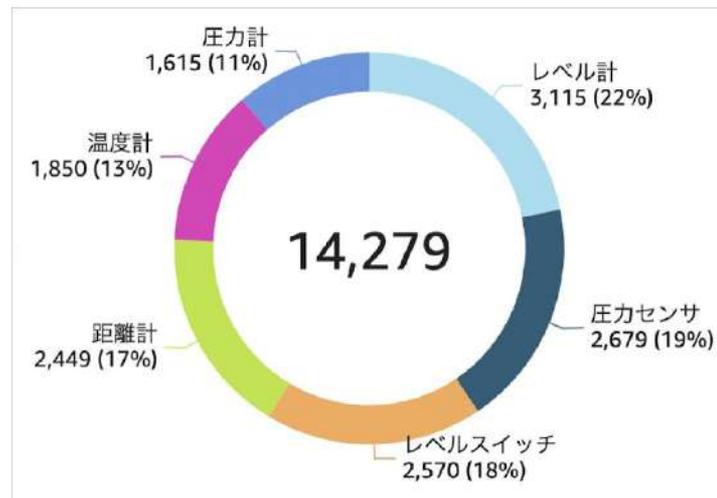
得意先		2020年01月	2020年02月	2020年03月
株式会社夕波機械	*売上目標_万円	540	420	520
	*売上実績_万円	431	335	473
	*売上貸借_万円	-109	-85	-48
株式会社夜空グループ	*売上目標_万円	737	618	696
	*売上実績_万円	702	578	682
	*売上貸借_万円	-35	-40	-14
株式会社朝焼化学工業	*売上目標_万円	540	420	520
	*売上実績_万円	649	559	589
	*売上貸借_万円	109	139	69
株式会社白昼化学	*売上目標_万円	575	479	494
	*売上実績_万円	547	533	521
	*売上貸借_万円	-27	53	26
合計	*売上目標_万円	2,390	1,938	2,230
	*売上実績_万円	2,328	2,004	2,264
	*売上貸借_万円	-62	66	34

二軸の数値でセグメンテーションし、注力顧客を特定 → 顧客の売上構造を把握

事業部別売上構成比



商品別売上構成比



Chapter6

ご利用の流れ



BIライセンス価格 (編集・参照) + サポート料金でご利用可能です

		価格		サービス内容
初期費用		0円		BI の利用環境をマツリカ担当が準備致します
ライセンス	編集ユーザー	5,000円	1ユーザーあたり月額	BI のデータセット/ 分析レポート/ ダッシュボード作成などが可能となります
	参照ユーザー	2,500円		編集ユーザーが作成した 分析レポート/ ダッシュボードを 閲覧可能となります
サポート	プレミアム サポート	Mazrica ID数に応じて個別に見積もり		別途ご紹介させていただきます

営業現場に最も使われているSFA
「Mazrica Sales」について知りたい方



▶ 「Mazrica Salesサービス紹介資料」を
ダウンロードする



Mazrica
Sales

Mazrica
Marketing

Mazrica
BI

Mazrica
AI

最後までお読みいただき、ありがとうございました

【お問い合わせ】

株式会社マツリカ

<https://mazrica.com/>